

Ihr Seminar: **Erfolgreich Verhandeln**



Beschreibung:

Woran denken Sie, wenn Sie das Wort „Verhandeln“ hören? An Gehaltsverhandlungen? An Koalitionsverhandlungen? An Gerichtsverhandlungen? Oder auch an die alltäglichen Diskussionen im Familien- und Freundeskreis: Wohin soll der Urlaub gehen? Was essen wir heute? Wie werden die Aufgaben im Haushalt verteilt? Verhandlungssituationen sind äusserst vielfältig.

Zielgruppe

Damen und Herren die sich für das erfolgreiche Verhandeln interessieren. Sie wollen heute lernen und Morgen in der Praxis verstehen? Deshalb haben wir uns für dieses Seminar „Reduce to Max“ auf die Fahne geschrieben.

Lernziele

Sie lernen Verhandlungssituationen zu bestehen – und gut zu bestehen! Er zeigt Ihnen, wie Sie sich auf das Gespräch vorbereiten, wie Sie Stress abbauen und eine angenehme Gesprächsatmosphäre schaffen. Sie lernen Kommunikationstechniken kennen und erfahren, wie Sie aus festgefahrenen Situationen herausfinden. Das Ziel ist eine befriedigende Lösung für alle Beteiligten – nicht zuletzt auch für Sie!

Inhalt

Warum verhandeln? Verhandlungen optimal vorbereiten, Effektiv und effizient verhandeln, Was tun, wenn es schwierig wird?

Inkl. Lehrmittel und Seminarbestätigung.

Jetzt Anmelden per Mail oder Telefon und profitieren...